

بررسی نگرش اعضای شرکت های تعاونی مرزنشینان در زمینه عملکرد این تعاونی ها (مطالعه موردی: استان خراسان رضوی)

محمود هوشمند^{*} - مریم حسن نژاد^۲

تاریخ دریافت: ۸۷/۹/۱۶

تاریخ پذیرش: ۸۹/۱۱/۱۴

چکیده

در مطالعه حاضر به منظور بررسی نگرش اعضای شرکت های تعاونی مرزنشینان استان خراسان رضوی از عملکرد این تعاونی ها در ابعاد مختلف، در گام اول با استفاده از روش شاخص رضایتمندی مشتریان (CSM)، میزان رضایت اعضا از هر یک از شاخصهای عملکرد این تعاونی ها مورد بررسی قرار گرفت؛ در گام بعد با استفاده از روش آنتروپی هر یک از شاخصهای فوق براساس میزان رضایت اعضا، رتبه بندی شده اند و در پایان، نتایج این دو روش با یکدیگر مورد مقایسه قرار گرفته است. داده های مطالعه از طریق تکمیل ۳۸۲ پرسشنامه در میان اعضا تعاونی مرزنشینان در سال ۱۳۸۷ فراهم شد. نتایج نشان داد میزان رضایتمندی اعضا شرکت های تعاونی مرزنشینان از شاخصهای اقتصادی در مقایسه با سایر ابعاد عملکردی آنها در سطح پایین تری قرار گرفته است (مقادیر شاخص رضایتمندی مشتری CSM) در بعد اقتصادی بیشترین میزان رضایتمندی مربوط به عملکرد مدیریتی این شرکتها می باشد. نتایج حاصل از رتبه بندی با استفاده از روش آنتروپی نیز ممکن نتایج حاصل از روش CSM بوده است. در پایان پیشنهاداتی در راستای بهبود عملکرد فعالیت این شرکتهای تعاونی و افزایش رضایتمندی اعضا آن ارائه شد.

طبقه بندی JEL : F13, F19, J54, R11

واژه های کلیدی: شرکت تعاونی مرزنشینان، خراسان رضوی، رضایتمندی

از سوی دیگر، از گذشته های بسیار دور ساکنان مناطق مرزی به عنوان گروهی متمایز از دیگر عوامل بازرگانی خارجی مطرح بوده اند. دلایل این تمایز را می توان در اثرات اجتماعی، سیاسی، امنیتی و اقتصادی این گروه بر مناطق مرزی و نهایتاً کل کشور دانست. شواهد نشان داده هر وقت تسهیلات مربوط به این مناطق کاوش یافته و کار مبادلات مرزی رونق خود را از دست داده است. این امر مهاجرت، قاچاق و گرایش به تجارت مواد مخدور و نالمنی را در پی داشته است (۷). از جمله تشكل هایی که نقش بهسازی در بهبود فعالیت این مناطق بازی می نماید، تشکیل تعاونی های مرزنشینان می باشد؛ از جمله اهداف اصلی تشکیل این تعاونی ها در ایران عبارتند از امکان استفاده بهتر از مبادلات مرزی برای مرزنشینان و توزیع صحیح کالا، سوق دادن مرزنشینان از قاچاق به سمت یک فعالیت سالم و مثبت، شکستن بازار سیاه موادغذایی و کالای ضروری در این مناطق، کم کردن مشکلات دولت در زمینه رساندن موادغذایی و لوازم مختلف زندگی به مرزنشینان، جلوگیری از مهاجرت، بهبود وضع مردم منطقه از طریق تامین درآمد برای آنان (۷).

مقدمه

انسان از آغاز پیدایش زندگی اجتماعی با یاری جستن از مشارکت و تعامل موفق به استمرار حیات و غلبه بر موانع رشد خود شده است. این امر، در ابتدا رویکردی ساده بوده، اما به مرور زمان و با گستردگی شدن ابعاد اقتصادی و اجتماعی زندگی، پیچیده تر شده است. در قلمرو رخدادهای اقتصادی نیز، قالب و تشکیلات سازمانی همکاری هایی از این نوع، شرکت های تعاونی نام گرفته است. این بخش در صورت دفع موانع و محدودیتها در زمینه تولید و اشتغال و ارتقای ضریب امنیت سرمایه گذاری داخلی و اجرای طرحهای حمایتی می تواند به مثابه محور توسعه اقتصادی در جلب سرمایه گذاری و همچنین ایجاد اشتغال مولد عمل کند و نقش سازنده ای همچون یک بازوی قوی اقتصادی-اجتماعی در خدمت دولت و جامعه داشته باشد (۱).

۱- دانشیار گروه اقتصاد، دانشکده علوم اداری و اقتصادی، دانشگاه فردوسی مشهد
۲- نویسنده مسئول: Email:me_ha45@yahoo.com

۳- عضو گروه اقتصاد جهاد دانشگاهی، واحد مشهد

می باشند. بسیاری از محدودیتهایی که شرکتها در ارزیابی رضایت مشتری با آن مواجه می شوند، عبارتند از ماموریت اشتباہ، عدم اعتماد به معتبر بودن اطلاعات و توجه بیش از حد به برخی منابع ارزیابی (۱۷). مارشال و همکاران (۱۷) در یک پژوهش و طی مصاحبهای که با یکسری از مشتریان انجام داده اند، توانستند به موارد مهمی که تعیین کننده رضایت مشتریان از محصولات و خدمات یک شرکت می باشد، دست پیدا کنند، به طور کلی این موارد شامل پایایی عرضه کننده، تبعیت از برنامه تحويل کالا، خصوصیات فنی محصولات، قیمت های رقابتی، سیاست های اعتباری شرکت و پوشش گارانتی و وارانتی و سایر حمایتهای مرتبط با فعالیت شرکت می باشند؛ به اعتقاد ایشان این موارد می تواند بر روی رضایتمندی از عرضه کننده ها تاثیر بگذارد. به اعتقاد باند و فینک (۱۵) خصوصیات محصول و خدمات ارائه شده از سوی موسسات و سازمانها به صورت خطی با رضایت مشتری در ارتباط هستند، بطوری که کیفیت بالاتر سبب ایجاد رضایت بیشتر و کیفیت پایین تر سبب ایجاد رضایت کمتر می شود. هایس (۱۶) نیز در مطالعه خود نشان داده که رضایتمندی مشتری از تفاوت میان انتظارات مشتری و استبطا اول از کیفیت محصول یا خدمت عرضه شده حاصل می شود، همینکنین وی در تحقیقات خود به این نتیجه رسید که کیمیت و کیفیت امکانات یکی از عوامل اثربخشان بر رضایت مشتری است. اما در زمینه مباحث مرتبط با رضایتمندی مشتریان در ایران نیز مطالعات متعددی صورت گرفته است. از جمله آن می توان به مطالعه باریکانی و کفاسی (۴)، ذوالفاری و همکاران (۷)، صدقی و همکاران (۹) و بامداد و رفیعی (۵) اشاره کرده، البته هیچ یک از مطالعات یاد شده در راستای اهداف مطالعه حاضر نبوده و تنها اشتراک آن با مطالعه ما، توجه آنها به بحث رضایتمندی و ارزیابی آن می باشد. در راستای بررسی ساختار تعاونی های مرزنشین در محدوده استان خراسان رضوی و نیز ارزیابی نگرش اعضای تعاونی ها از عملکرد آنها، تاکنون هیچ مطالعه ای در هیچ یک از مناطق کشور از جمله خراسان رضوی صورت نپذیرفته، اما مطالعات متعددی که به نوعی در ارتباط با تعاونی های مرزنشینان باشد، صورت گرفته است که در ادامه به برخی از آنها اشاره می شود. مختاری (۱۱) در مطالعه ای که در وزارت تعاون انجام داده، وضعیت تعاونی های مرزنشین را در استان بوشهر مورد بررسی قرار داده است. وی تعاونی های مرزنشین این استان را از نظر نحوه تشکیل، اداره و حوزه فعالیت دسته بندی نموده است. صانعی (۸) در پژوهشی با عنوان عملکرد شرکت های تعاونی مرزنشین، عملکرد شرکت های تعاونی مرزنشینان کشور را برای استان های سیستان و بلوچستان، هرمزگان، بوشهر، فارس و خوزستان بررسی نموده که این تحقیق با دو هدف صورت گرفته است: اول اینکه شرکتهای تعاونی مرزنشینان را در این استانها مورد شناسائی قرار داده و سیستم اداره امور مدیریت، مشکلات اجرائی حقوقی و گمرگی و سایر موارد ذیربط فعالیت آن ها را مورد بررسی

همچنین، با توجه به تاکید سیاستگذاران اقتصادی کشور بر لزوم استفاده بیشتر از بخش تعاونی و از طرفی لزوم توسعه متوازن مناطق مختلف کشور، اهمیت و نقش تأثیر گذار تعاونی های مرزنشین به خوبی احساس می گردد . از طرفی دیگر با توجه به موقعیت ویژه استان خراسان رضوی در منتهی الیه شمال شرقی کشور و همسایگی با ۲ کشور با دارا بودن کیلومترها مرز مشترک و وجود ۷ شهرستان مرزی با جمیعت قابل توجه و همچنین برقراری ثبات سیاسی در کشور افغانستان که زمینه ساز رونق فعالیتهای اقتصادی می باشد، جایگاه تعاونی های مرزنشین استان خراسان رضوی در کشور اهمیت ویژه ای پیدا کرده است. در کنار این موضوع چنانچه پدیده شوم قاچاق در کنار محرومیتهایی به وجود آمده در مناطق مرزی استان نظر قرار گیرد و مهاجرت های برویه جمیعت مرزی استان که پدیده خشکسالی نیز آن را تشدید نموده، نیز بدان اضافه گردد، می توان اهمیت کارکردهای اقتصادی، امنیتی و اجتماعی شرکت های تعاونی مرزنشین را در استان خراسان رضوی در جهت استقرار ساختاری مناسب با این شرایط و در جهت نگه داشت جمیعت، حذف پدیده قاچاق، توسعه اقتصادی مناطق مرزی، گسترش فعالیت سالم اقتصادی، افزایش ضریب امنیتی مناطق مرزی و رونق اقتصادی مناطق یاد شده، بیش از گذشته روش می گردد.

حال با توجه به این مطلب که در عصر حاضر همه واحد های سازمانی، شرکتها و موسسه های دنیا، گرایش به مشتری دارند و گذشته از حرفة و صنعتی که در آن فعالیت می کنند، رضایت مشتری و به کارگیری نظرات آنها در سیستم فعالیتی خود را به عنوان عامل کلیدی موقوفیت می دانند. این موضوع هم برای سازمانهای انتفاعی نظیر تعاونی های خصوصی و هم برای سازمانهای غیر انتفاعی دارای اهمیت بسیار و لزوم آن برای هر دو یکسان است (۱). در نظریه بازاریابی بر مبنای مشتری گرایی در دهه ۱۹۶۰، هدف تمرکز بر شناسایی خواسته های یک گروه از مشتریان و ذی نفعان و سپس بیشینه سازی میزان رضایت آنان از طریق عرضه محصول یا خدمت مناسب، مطرح شده بود. مطابق این رویکرد، رضایت مشتری هدف نهایی اقدامات بازاریابی سازمان می باشد (۱۷). به اعتقاد مارشال و همکاران (۲۰۰۸)، در دهه ۱۹۹۰ بازاریابان در راستای تحقق اصل مشتری گرایی، به نوعی نزدیکی بینی دچار گشته و به جای تمرکز بر تامین منافع مشتری، توجه خود را بر مشخصات فیزیکی محصولات عرضه شده، معطوف کرده اند؛ هرجا که این جهت گیری نادرست وجود داشته باشد، احتمال دارد که رضایت مشتری، اولویت اصلی خود را در میان سیاست های کلیدی سازمان از دست بدنه ند. در همین راستا بسیاری از کسب و کارها و نیز سازمانها بدنبال ارزیابی رضایت مشتریان (CSM^۱) و ارزیابی نقاط قوت و ضعف روابط مشتریان

روشهای تصمیم‌گیری نظری روش آنتروپی، شاخصهای فوق براساس میزان رضایت اعضا اولویت‌بندی شده‌اند و در پایان نتایج دو روش مورد مقایسه قرار گرفته‌اند.

اندازه‌گیری برداشت مشتریان، عامل مهمی در جنبش کیفیت سازمان‌هاست. برای گنجاندن درک و تلقی مشتریان در کوشش‌های بهبود کیفیت، شرکت‌ها باید قادر به اندازه‌گیری دقیق برداشت‌های مشتریان باشند. یکی از راه‌های اندازه‌گیری نگرش‌های مشتریان از طریق پرسشنامه است. در همین راستا استفاده از پرسشنامه‌های رضایت مشتری برای سازمان‌هایی که در بخش خدمات یا سایر رشته‌های غیر تولیدی هستند، مناسب‌ترین روش‌ها می‌باشد. پرسشنامه طراحی شده برای سنجش رضایتمدی اعضاً شرکت‌های تعاوونی مرزنشینان خراسان رضوی شامل ترکیب جامعی از کلیه مسائل مرتبط با فعالیت شرکت‌های تعاوونی مرزنشینان می‌باشد. پرسشنامه شامل پنج گروه سؤال اصلی از شرکت‌های تعاوونی مرزنشینان بوده که در آن کلیات مربوط به فعالیت شرکت‌های یاد شده و انتظارات اعضا را در بر گرفته است. این پنج دسته سؤالات رضایتمدی اعضاً تعاوونی را از عملکرد اقتصادی، اجتماعی، مدیریت، عملکرد عمومی شرکت‌ها و قوانین و مقررات حاکم بر تعاوونی‌ها مورد تحلیل و بررسی قرار داده است، همانطور که پیشتر بیان شده، شاخصهای فوق با استفاده از مطالعات کتابخانه‌ای و بررسی اسناد موجود در تعاوونی‌ها و نیز مصاحبه با کارشناسان و متخصصان فعال در این حوزه استخراج شده‌اند؛ خلاصه نتایج فوق، در جدول ۱ ارائه شده‌اند. برای سنجش رضایتمدی روش‌های مختلفی وجود دارد، اما رابح‌ترین و پرکاربردترین روش در این نوع مطالعات معیار رضایت مشتریان *CSM* می‌باشد (۱۳). این شاخص قادر است تا اختلاف سطح رضایت موجود را با حداکثر رضایتمدی مورد شناسایی قرار دهد (۱۳). در مطالعه حاضر به منظور اندازه‌گیری میزان رضایتمدی اعضاً تعاوونی‌ها از ابعاد مختلف عملکردی آنها از *CSM* استفاده شده است. برای محاسبه این شاخص با استفاده از فرمول زیر به استخراج درصد رضایتمدی در هر یک از شاخصها پرداخته می‌شود:

$$CSM = \frac{\sum_{i=1}^n \alpha_i \cdot \beta_i}{\sum_{i=1}^n \alpha_i \cdot (\max \beta_i)} \times 100 \quad (1)$$

در این فرمول، *CSM* میزان رضایتمدی اعضاً شرکت‌های تعاوونی مرزنشینان (درصد) می‌باشد. بدیهی است که شاخص ۱۰۰ به معنی رضایتمدی کامل بوده و هر چقدر از ۱۰۰ کمتر باشد فاصله بیشتر انتظارات را با رضایتمدی ایجاد شده نشان می‌دهد. α_i میزان اهمیت هر مؤلفه (اهمیت اولویت) هر سؤال پرسشنامه از نظر

قرار داده است. دوم اینکه نقش عملکرد این شرکتها در اقتصاد خانواده عضو و منطقه مطالعه شده است. نور محمدی (۱۴) در مطالعه‌ای که در موسسه مطالعات پژوهش‌های بازرگانی صورت گرفته به جنبه‌های اقتصادی مبادرات مرزی پرداخته است. وی در این تحقیق به بررسی عملکرد آثار مبادرات و همچنین امکانات بالقوه و آینده مرزنشینان پرداخته و پیشنهادهایی کلی و عمومی در جهت رفع مسائل و مشکلات پرداخته ارائه نموده است. ابراهیم زاده و دیگران (۲) در مطالعه‌ای با عنوان تحلیلی بر تعاوونی‌های مرزنشینان و جایگاه ساختاری و عملکردی آن در استان سیستان و بلوچستان روند شکل گیری، توزیع فضایی و عملکرد اقتصادی این شرکت‌ها را مورد مطالعه قرار داده و منظور توسعه فعالیت و افزایش نقش تعاوونی‌های مرزنشینان در بازرگانی کشور، مهم ترین گام در این راه، برنامه ریزی و سیاستگذاری های لازم به منظور ایجاد تحول ساختاری در این تعاوونی‌ها و سوق دادن آن به تولیدی شدن، به جای توزیعی بودن صرف می‌باشد.

حال با توجه به مطالب یاد شده و نیز نقش اثربدار فعالیت تعاوونی‌های مرزنشینان بر مناسبات اقتصادی-اجتماعی، کشور و مناطق مرزی و نقش نگرش و رضایتمدی مشتریان (در این مطالعه منظور همان اعضاً تعاوونی‌های مرزنشینان می‌باشد) از عملکرد سازمانها و نهادهای اقتصادی در دستیابی به اهداف آنها؛ بررسی نگرش و نیز میزان رضایتمدی اعضاً این نوع تعاوونی‌ها از عملکردشان در منطقه مورد بحث در ابعاد مختلف ضرورتی حیاتی و انکارناپذیر می‌باشد. در همین راستا در مطالعه حاضر سعی شده به دنبال بررسی نگرش اعضاً تعاوونی‌های مرزنشینان، میزان رضایتمدی اعضاً این تعاوونی‌ها از ابعاد مختلف فعالیتهای این نوع تعاوونی‌ها مورد سنجش قرار گیرد.

مواد و روش‌ها

تحقیق از نظر هدف، کاربردی است و از حیث روش تحقیق به صورت پیمایشی-اسنادی صورت پذیرفته است. در بخش اول با استفاده از مطالعات کتابخانه‌ای و بررسی اسناد موجود در این تعاوونی‌ها و نیز مصاحبه‌های حضوری با کارشناسان فعال در این حوزه، شاخصهای مناسب جهت ارزیابی رضایتمدی اعضاً تعاوونی‌ها از عملکرد آنها، استخراج گردیده است، خلاصه نتایج این بخش در قالب جدول ۱ ارائه گردیده است. برای قسمت دوم مطالعه با استفاده از بررسی‌های میدانی و ابزار تحقیق پرسشنامه‌ای و روشهای خاص (در ادامه بدان اشاره شده است) رضایتمدی اعضاً از شاخصهای مشخص شده در مرحله اول (جدول ۱) که به نوعی بیانگر چگونگی عملکرد تعاوونی‌های مرزنشینان می‌باشند، با استفاده از روشهای سنجش رضایتمدی مورد بررسی قرار گرفته است؛ در گام بعد با استفاده از

از بین m گزینه موجود به کار گرفته می شوند. تصمیم گیری چند شاخصه معمولاً با استفاده از ماتریس ذیل فرموله می شود:

Xn	...	X2	X1	گزینه	شاخص
r1n	...	r12	r11	A1	
r2n		r22	r21	A2	
.	
.	
rmn		rm2	rm1	Am	

که در آن A_i گزینه i ام، X_j شاخص j ام و r_{ij} ارزش شاخص j ام برای گزینه i ام است. بهترین گزینه در یک الگوی تصمیم گیری چند شاخصه، گزینه ذهنی A^* خواهد بود که ارجح ترین ارزش یا مطلوبیت هر مشخصه موجود را تأمین کند یعنی:

$$A^* \approx \{X^*1, X^*2, \dots, X^*n\} \quad \text{به طوری که} \quad X^*j = \max u_j(r_{ij})$$

$$P_{ij} = \frac{r_{ij}}{\sum_{i=1}^m r_{ij}} \quad \forall i, j \quad (5)$$

و برای E_j از مجموعه P_{ij} ها به ازای هر مشخصه رابطه (6) وجود خواهد داشت:

$$E_j = -k \sum_{i=1}^m [P_{ij} \cdot \ln P_{ij}] \quad \forall j \quad (6)$$

که در آن $\frac{1}{Lnm} = K$ است. عدم اطمینان یا درجه انحراف (dj) از اطلاعات به دست آمده به ازای شاخص j ام به صورت رابطه (7) بیان می شود:

$$d_j = 1 - E_j \quad \forall j \quad (7)$$

برای اوزان (W_j) شاخص های موجود، رابطه (8) به کار می رود:

$$W_j = \frac{d_j}{\sum_{j=1}^n d_j} \quad \forall j \quad (8)$$

با توجه به W_j های محاسبه شده می توان درجه اهمیت هر شاخص را بدست آورد (3).

جامعه آماری تحقیق شامل کلیه اعضای شرکت های تعاونی مرزنشینان واقع در استان خراسان رضوی است که در قالب قانون تعامل جمهوری اسلامی ایران و قوانین و مقررات صادرات و واردات کشور تشکیل گردیده و افراد مرزنشین طبق تعریف قانون، با قبول شرایط و ضوابط مقرر قانونی در بخش تعامل، در آن عضو گردیده اند. برای تعیین حجم نمونه آماری، بر اساس رابطه ذیل، تعداد نمونه مورد نیاز برای انجام این تحقیق به شرح ذیل محاسبه گردیده است.

پاسخگو) و β میزان امتیاز هر مؤلفه (امتیاز هر سؤال پرسشنامه از نظر پاسخگو) را نشان می دهد. برای این منظور نیز بازه ای از بسیار زیاد تا هیچ در نظر گرفته شده است که امتیازدهی از ۵ تا ۱ را شامل می گردد. n تعداد مؤلفه ها یا سوالات است که بسته به دسته مورد بررسی یا کل رضایتمندی متفاوت است (در مطالعه حاضر منظور از مؤلفه همان شاخصهای رضایتمندی در جدول ۱ می باشد). روایی و پایایی پرسشنامه پس از بررسی و تایید تعدادی از متخصصان موضوعی، با استفاده آماره آلفای کرونباخ بیش از ۰.۵۰ درصد برآورد شده که حاکی از اعتبار مناسب ابزار تحقیق می باشد (آلفای کرونباخ = ۰.۶۵).

به منظور اولویت بندی شاخصهای عملکرد تعاونی های مرزنشین براساس میزان رضایتمندی اعضا از هر یک از آنها با استفاده از روش تصمیم گیری چند شاخصه، آنتروپی، صورت گرفته است. الگوهای تصمیم گیری های چند شاخصه به منظور انتخاب مناسب ترین گزینه $\rightarrow j=1, \dots, m$ (۲)

(*) مطلوبیت (یا ارزش) مشخصه j ام است. بدینه است که دسترسی به A^* در اکثر مواقع غیر ممکن است اما به هر حال انتخاب مناسب ترین بطور نسبی امکان پذیر خواهد بود.

در اکثر مسایل تصمیم گیری چند شاخصه، ضرورت است که اهمیت نسبی شاخص ها (اهداف) مورد بررسی قرار گیرد، به طوری که مجموع آنها برابر با واحد شود و اهمیت نسبی درجه ارجحیت هر شاخص (هدف) را نسبت به بقیه برای تصمیم گیری مورد نظر تحلیل چند بعدی ترجیحات، روش کمترین مجذورات وزین شده و بردار ویژه در ارزیابی اوزان برای شاخص های موجود در یک تک تصمیم گیری به کار گرفته می شود. در مطالعه حاضر برای تعیین اولویت های فوق از روش آنتروپی بهره گرفته شده است. آنتروپی در نظریه اطلاعات، معیاری است برای میزان عدم اطمینان بیان شده توسط یک توزیع احتمال گسسته (P_i). عدم اطمینان به صورت رابطه (3) نشان داده می شود:

$$E \approx S \{P_1, P_2, \dots, P_n\} = -K \sum_{i=1}^n [P_i \ln P_i] \quad (3)$$

که در آن K برابر یک مقدار ثابت مثبت است. به منظور تأمین $0 \leq E \leq 1$ از توزیع احتمال P_i بر اساس سازوکار آماری محاسبه شده و مقدار آن در صورت تساوی P_i ها با یکدیگر (یعنی $P_i = \frac{1}{n}$) حداقل مقدار ممکن خواهد بود یعنی :

$$-K \sum_{i=1}^n P_i \ln P_i = -KL \ln \frac{1}{n} \quad (4)$$

در ماتریس تصمیم گیری چند شاخصه، ابتدا اطلاعات ماتریس به صورت نرمال شده (P_{ij}) در رابطه (4) محاسبه می شود:

با ۳۸۲ نفر برآورد شده است. با توجه به اینکه روش آماری پژوهش مبتنی بر آنالیز در گروه های مختلف است، بنابراین پرسشنامه طراحی شده در مطالعه به نسبت سهم هر یک از گروهها (بر حسب شرکت و شهرستان) و با توجه به حجم نمونه، در سال ۱۳۸۷ بین آنها توزیع شده‌اند.

$$n = \frac{N \cdot t^2 \cdot p \cdot q}{N \cdot e^2 + t^2 \cdot p \cdot q} \quad (9)$$

که در آن n حجم نمونه، N حجم جامعه آماری (۶۷۷۴ نفر عضو تعاونی‌ها)، t برابر با ۱,۹۶ در ضریب اطمینان ۹۵ درصد و e دقت احتمالی مطلوب مطالعه ($0,05$) است. با توجه به عدم دسترسی به واریانس متغیرهای عملکرد تعاونیها، $P=0,5$ و $q=0,5$ برابر $0,25$ مبنی در نظر گرفته شده‌اند (۱۱). براساس معادله فوق حجم نمونه برابر

جدول ۱- ابعاد مختلف فعالیت تعاونی‌های مرزنشینان و شاخصهای رضایتمندی از فعالیت آنها

بعض ابعاد مختلف فعالیت شرکت‌ها	شاخص
عملکرد اقتصادی	کاهش نوسانات درآمد خانوار از طریق سطح و گسترش منابع درآمدی ارتفاع سطح درآمد خانوار ارتفاع کیفیت کالاهای مورد مبادله ارتفاع توان تولیدی منطقه هدایت تولید کالاها با اهداف صادراتی اشتغالزایی مستقیم و غیر مستقیم ایجاد محدودیت برای گسترش مشاغل کاذب برقراری امنیت اقتصادی جهت سرمایه گذاری
عملکرد اجتماعی	ایجاد محدودیت در شکل گیری قاچاق جلوگیری از مهاجرت جمعیت مرزنشین برقراری امنیت و آرامش در منطقه انگیزش روحیه همکاری و مشارکت محلی ایجاد همبستگی ملی و انسجام اجتماعی انگیزش روحیه اعتماد به دولت در مناطق مرزی کاهش جرایم و مقادس در مناطق مرزی توسعه ارتباطات فرهنگی با کشورهای هم‌جوار
عملکرد مدیریت	مسئولیت پذیری مهارت و تخصص لازم رعایت قانون و عدالت نظم و انضباط کاری
عملکرد عمومی	ارائه خدمات به اعضاء در بازار داخل کشور ارائه خدمات به اعضاء در بازار خارج از کشور ارائه امکانات پشتیبانی به اعضاء حذف یا کاهش بروکراسی اداری اعطاًی معافیت‌ها و حذف یا کاهش عوارض
عملکرد قوانین و مقررات	ثبات و پایداری قوانین و مقررات نبود تنگناهای قانونی رویه‌های قانونی مورد عمل وجود سقف جهت ارز تخصیصی

ماخذ: یافته‌های مطالعه (نتایج حاصل از بررسی‌های اسنادی و مصاحبه‌های حضوری با کارشناسان)

جلوگیری از واگرایی ها ۶۴/۸۶ درصد، ایجاد همبستگی ملی و انسجام اجتماعی و پرهیز از تحت تاثیر پذیری توسط عوامل خارج از مرزها ۶۴/۷۵ درصد، انگیزش روحیه اعتماد به دولت در مناطق مرزی و همگرایی مناطق مرزی با دولت مرکزی ۶۰/۹۹ درصد، کاهش جرایم و مفاسد اقتصادی و غیر اقتصادی ناشی از حضور کمنگ دولت در مناطق مرزی ۵۳/۲۹ درصد و توسعه ارتباطات فرهنگی با کشورهای همجاوار از طریق تعاملات بیشتر تجاری و غیر تجاری ۴۸/۷۳ درصد بوده است (جدول ۲). در مجموع بررسی نتایج حاصل در زمینه شاخصهای اجتماعی حاکی از آن بوده که به اعتقاد اعضاء، تعاونی های مرزنشین توانسته اند بهترین عملکرد را در زمینه شاخص "ایجاد محدودیت در شکل گیری و گسترش پدیده قاچاق" دارا بوده اند (بالاترین سطح رضایتمندی)؛ این در حالی است که به اعتقاد ایشان در زمینه شاخص "توسعه ارتباطات فرهنگی با کشورهای همجاوار" از ضعیفترین سطح عملکرد بروخوردار می باشند.

میزان رضایتمندی مؤلفه های مختلف بخش عملکرد قوانین و مقررات با استفاده از شاخص CSM به این شرح می باشد: میزان ثبات و پایداری قوانین و مقررات و عدم تغییرات پی در پی ۶۵/۸۹ درصد، نبود یا وجود تنگناهای قانونی که فعالیت ها را دچار مشکل نماید ۶۹/۲۳ درصد، رویه های قانونی مورد عمل در فعالیت جاری شرکت ها ۷۲/۷۳ درصد، وجود سقف جهت ارز تخصیصی به شرکت ۶۰/۰۵ درصد، وجود محدودیت جهت اقلام وارداتی توسط شرکت های تعاونی مرزنشینان ۵۷/۲۸ درصد، وجود محدودیت جهت اقلام صادراتی توسط این شرکت ها ۵۵/۶۹ درصد و وجود محدودیت قانونی در شرایط عضویت و الزامات مربوطه ۸۵/۶۳ درصد (جدول ۲). در مجموع نتایج حاصل از بررسی شاخصهای عملکرد قوانین و مقررات تعاونی ها حاکی از آن بوده که رضایتمندی اعضا از شاخص "وجود محدودیت جهت اقدام صادراتی" در مقایسه با سایر شاخصهای عملکرد قوانین و مقررات در پایین ترین سطح خود قرار دارد که خود بیانگر عملکرد نسبتاً ضعیف این شاخص در مقایسه با سایر شاخصهای این بخش است. البته ذکر این نکته ضروری است که میزان رضایتمندی از این شاخص براساس شاخص CSM بیش از ۵۰ درصد برآورد شده که در مجموع سطح مناسبی از رضایت را نشان می دهد. همچنین نتایج نشان داده که در میان شاخصهای عملکرد مقررات و قوانین تعاونی ها، شاخص "وجود محدودیت قانونی در شرایط عضویت" به اعتقاد اعضاء تعاونی ها بهترین عملکرد را داشته است (بالاترین سطح رضایتمندی در این گروه).

یافته های حاصل همچنین بیان گر این است که میزان رضایتمندی در بخش عملکرد عمومی به این شرح می باشد: ارائه خدمات به اعضاء در بخش داخلی یا بازار داخل کشور ۵۷/۵۰ درصد، ارائه خدمات به اعضاء در بخش خارجی یا بازار خارج از کشور ۴۴/۲۸

نتایج و بحث

نتایج حاصل از بررسی رضایتمندی اعضا از شرکتهای تعاونی مرزنشینان خراسان رضوی در ابعاد مختلف (اقتصادی، اجتماعی، مدیریتی، عملکرد عمومی، قوانین و مقررات) با استفاده از روش شاخص رضایتمندی مشتریان CSM در جدول ۲ ارائه شده است (مقادیر برآورده شده رضایتمندی با استفاده از شاخص CSM بر حسب درصد). براساس نتایج حاصل از روش CSM (جدول ۲) میزان رضایتمندی اعضا از شرکت های تعاونی مرزنشینان از عملکرد اقتصادی شرکت ها در برقراری ثبات در نوسانات درآمدی اعضاء از طریق بسط و گسترش منابع درآمدی افراد عضو ۴۶/۲۹ درصد، افزایش منابع درآمدی فرد عضو ۴۲/۳۶ درصد، ارتقاء کیفیت کالای مبادله شده توسط شرکت تعاونی مرزنشینان ۵۹/۸۸ درصد، ارتقاء توان تولیدی منطقه ۴۰/۸۷ درصد، هدایت تولیدات منطقه به سمت تولید کالاها با جهت گیری بازارهای خارجی و صادراتی ۲۸/۳۹ درصد، اشتغالزایی مستقیم و غیر مستقیم ۶۷/۲۹ درصد، جلوگیری از بسط و گسترش اقتصاد غیر رسمی و مشاغل کاذب ۵۵/۴۰ درصد و همچنین برقراری زمینه مناسب جهت جذب سرمایه گذاری های دیگر به مناطق مرزی ۶۰/۸۸ درصد بوده است، نتایج فوق حاکی از آن است که به اعتقاد اعضاء تعاونی مرزنشینان، این تعاونی ها در زمینه شاخص اقتصادی "اشتغالزایی مستقیم و غیرمستقیم" بهترین عملکرد را داشته، که این عامل منجر به بروز بالاترین سطح رضایتمندی در میان اعضا گردیده است، نتیجه فوق خود به عنوان نقطه قوت در تایید فعالیت این نوع تعاونی ها در مناطق مرزی است. اما نتایج نشان داده که رضایتمندی اعضا از شاخص اقتصادی "هدایت تولیدات کالا با اهداف صادراتی" در پایین ترین سطح خود در مقایسه با سایر شاخصهای اقتصادی قرار دارد، که به نوعی حاکی از عملکرد ضعیف تعاونی ها در این زمینه می باشد، به بیان دیگر به اعتقاد اعضاء در مقایسه با سایر شاخصهای اقتصادی، تعاونی ها نتوانستند هدایت مناسبی برای کالاها تولیدی در جهت توسعه صادرات اعمال نمایند؛ نتایج این بخش به نوعی در مطالعه مارشال و همکاران (۱۷) مورد تایید قرار گرفته، مارشال و همکاران (۱۷) در مطالعه خود نشان دادند که چگونگی هدایت کالا و برنامه های تحویل ان به بازارهای داخلی و خارجی به شدت رضایت مشتریان را تحت تاثیر قرار می دهد. در بخش رضایتمندی اجتماعی، نتایج حاصل از شاخص CSM نشان داده که میزان رضایتمندی از شاخص ایجاد محدودیت در شکل گیری و گسترش پدیده قاچاق ۸۲/۵۵ درصد، جلوگیری از مهاجرت جمعیت مرزنشین و خالی شدن نقاط مرزی از جمعیت ۶۲/۳۳ درصد، برقراری امنیت و آرامش در منطقه و کاهش ناامنی از طریق حضور و نفوذ اشرار در مناطق مرزی ۶۵/۷۹ درصد، انگیزش روحیه همکاری و مشارکت محلی از طریق سهمیم شدن افراد در یک فعالیت در جهت

عملکرد مدیریتی، عملکرد فعالیت‌های عمومی شرکت، قوانین و مقررات، اداره عمومی شرکت، عملکرد اقتصادی و عملکرد اجتماعی آنها می‌باشد. در مجموع نتایج حاصل از بررسی عملکرد کلی تعاوینی‌ها در هر یک از ۵ بخش مورد بررسی (جدول ۳) بیانگر این مطلب است که در بین بخش‌های مختلف میزان رضایتمندی اعضا از شاخصهای عملکرد مدیریتی شرکت‌های تعاوینی مرزنشینان بیشتر از سایر بخش‌ها بوده است (شاخص CSM برآورد شده در این بخش بالاترین مقدار را اختیار کرده است)، این در حالی است که شاخصهای سنجش عملکرد اقتصادی شرکت‌ها کمترین میزان رضایتمندی را به خود اختصاص داده‌اند. یافته‌ها بیان گر این است که کارکرد اقتصادی شرکت‌های تعاوینی مرزنشینان خراسان رضوی نتوانسته است رضایتمندی اعضاء را در مقایسه با سایر بخش‌ها فراهم نماید و نیازمند تحرک بیشتر فعالیت‌های اقتصادی این شرکت‌ها که قطعاً کارایی سایر بخش‌ها را نیز به دنبال خواهد داشت، می‌باشد. همچنین بیشترین میزان رضوی مربوط به نحوه مدیریت شرکت تعاوینی مرزنشینان خراسان رضوی مربوط به نتایج این بخش ابراز داشته‌اند. نکته می‌باشد و اعضاء رضایت بیشتری را از این بخش ابراز داشته‌اند. نکته قابل توجه دیگر این است که میزان رضایتمندی در عملکرد اجتماعی شرکت‌ها از عملکرد اقتصادی آن‌ها بیشتر بوده است یا اینکه سطح بیشتری از عدم رضایت مربوط به عملکرد اقتصادی می‌باشد. بنابراین اهداف اجتماعی شرکت‌ها به نسبت اهداف اقتصادی بیشتر مؤثر واقع شده است و مطلوب نظر اعضاء قرار گرفته است. میزان کل رضایتمندی اعضاء از فعالیت شرکت‌ها در حدود ۶۵/۷ درصد بوده است و اختلاف ۴۳/۳ درصدی با رضایت کامل را دارا می‌باشد. اما با نگاه به اجزای بخش‌های مورد بررسی این نکته آشکار است که میزان رضایتمندی اعضاء شرکت‌های تعاوینی مرزنشینان از عملکرد مدیریت این شرکت‌ها با ۷۳/۸ درصد بالاترین میزان رضایتمندی می‌باشد. رتبه دوم رضایتمندی کلی اعضا مربوط به عملکرد قوانین و مقررات با رضایتی معادل ۶۶/۶ درصد دارا می‌باشد (جدول ۳). این مطالب آشکار کننده این مطلب است که نقش مدیران در اداره و کنترل کارامد فعالیتهای شرکت به گونه‌ای مناسب در ساختار این شرکتها منعکس شده است.

رتبه‌های بعدی رضایتمندی اعضاء تعاوینی‌ها به ترتیب در زمینه عملکرد اجتماعی و عملکرد اقتصادی شرکت‌ها بوده است. در حقیقت شرکت‌های تعاوینی مرزنشینان توانسته اند رضایت اعضا را از ابعاد اجتماعی به نحو مطلوب تری از ابعاد اقتصادی جلب نمایند.

جمع‌بندی و پیشنهادات

با مطالعه روند شکل گیری مبادلات مرزی و ارائه تسهیلات مربوطه به مرزنشینان، این نکته به وضوح مشخص می‌شود که در

درصد، ارائه امکانات پشتیبانی به اعضاء شامل انواع خدماتی که شرکت به اعضاء ارائه می‌نماید ۷۴/۲۱ درصد، حذف یا کاهش بروکراسی اداری از طریق اتخاذ روابط‌های اداری مناسب ۶۲/۳۸ درصد و اعطای معافیت‌ها و حذف یا کاهش عوارض ۵۳/۴۲ درصد. میزان رضایتمندی برای اجرای عملکرد مدیریت شامل مسئولیت پذیری مجموعه مدیریتی شرکت ۷۸/۲۳ درصد، مهارت و تخصص لازم نزد مدیران شرکت ۴۷/۶۲ درصد، رعایت قانون و عدالت ۸۴/۳۲ درصد می‌باشد (جدول ۲). نتایج درصد و نظم و انصباط کاری ۸۵/۰۲ درصد می‌باشد (جدول ۲). نتایج حاصل نشان داده که در زمینه شاخصهای عملکرد مدیریتی تعاوینی‌ها، شاخص مهارت و تخصص مدیران شرکت پایین‌ترین سطح رضایت-مندی را کسب کرده (پایین‌تر از ۵۰ درصد) که خود بیانگر عملکرد ضعیف شرکتها در جذب مدیران و نیروهای متخصص و کارآمد می‌باشد که بایستی برای آن تمهدیاتی در نظر گرفت؛ این در حالی است که رضایتمندی اعضا از نظم و انصباط کاری مدیریت تعاوینی‌ها، در میان سایر شاخصهای عملکرد مدیریت در بالاترین مقداری از ضعف (بیش از ۸۵ درصد)، وجود نتیجه حاصل خود مقداری از تخصص مدیریت را التیام می‌بخشد.

نتایج حاصل از رتبه‌بندی شاخصهای یاد شده با استفاده از روش آنتروپی در جدول ۲، نشان داده که از میان تمامی مولفه‌های رضایتمندی موجود در جدول (۲) در تمامی بخش‌ها، بیشترین میزان رضایتمندی اعضا شرکت‌های تعاوینی مرزنشینان خراسان رضوی مربوط به شاخص "ایجاد محدودیت در شکل‌گیری فاچاک" بوده (اولویت اول)، پس از آن شاخص‌های "وجود محدودیت قانونی در شرایط عضویت" و "رعایت قانون و عدالت" به ترتیب رتبه دوم و سوم رضایتمندی را به خود اختصاص داده‌اند، به بیان دیگر اعضا در زمینه عملکرد تعاوینی‌ها در این سه شاخص بالاترین نگرش مثبت را داشته‌اند و به اعتقاد ایشان تعاوینی‌ها توانسته در زمینه این سه شاخص بهترین عملکرد را از خود نشان دهد. در روش CSM نیز شاخصهای "وجود محدودیت قانونی در شرایط عضویت"، "نظم و انصباط-کاری" و "رعایت قانون و عدالت" به ترتیب رتبه اول تا سوم رضایتمندی را کسب نموده‌اند، که خود بیانگر انطباق نسبتاً مناسب نتایج دو روش بر یکدیگر می‌باشد. همچنین براساس نتایج حاصل از روش آنتروپی، اعضا تعاوینی‌ها کمترین رتبه رضایت را از عملکرد تعاوینی در زمینه شاخص "هدایت تولید کالاها با اهداف صادراتی" داشته‌اند (رتبه ۳۲)، سایر اولویتهای مربوط به رضایتمندی اعضا تعاوینی‌ها مرزنشینان از عملکرد این تعاوینی‌ها در ابعاد مختلف فعالیتی براساس روش آنتروپی در جدول (۲) ارائه شده است. بررسی سایر اولویت‌های مشخص شده براساس روش آنتروپی و روش CSM به طور کامل بر یکدیگر منطبق می‌باشد.

سنجهن رضایتمندی کلی از فعالیت این نوع تعاوینی‌ها، ترکیبی از

تعاونی ها در این زمینه می باشد، در این راستا و به منظور بهبود توان تولیدی منطقه، پیش از هر چیز شناسایی ظرفیتهای تولیدی هر منطقه به تفکیک، با استفاده از تحقیقات و مطالعات کاربردی، پیشنهاد می گردد؛ در گام بعد با توجه به ظرفیتهای هر منطقه، ارائه دوره ها و کارگاههای آموزشی متناسب با این ظرفیتها به اعضای تعاونی ها با حمایت سازمانهای مرتبه توصیه می گردد. در بعد اجتماعی بررسی ها نشان داده که شاخص توسعه ارتباطات فرهنگی با کشورهای هم جوار در پایین ترین سطح رضایتمندی اعضای تعاونی ها قرار دارد، در راستای بهبود این شاخص، برگزاری نمایشگاههای فصلی محصولات تولیدی تعاونی ها در کشورهای هم جوار با حمایت سازمانهای دولتی و منطقه ای پیشنهاد می گردد، برگزاری این گونه نمایشگاهها علاوه بر بهبود وضعیت این شاخص، به بهبود شاخص هدایت کالا با اهداف صادراتی نیز کمک می نماید چرا که زمینه بازاریابی مناسب جهت این نوع کالاهای فراهم می گردد. راهکار فوق به نوعی برای بهبود رضایتمندی و نیز عملکرد شاخص عملکرد عمومی "ارائه خدمات به اعضاء در بازار خارج از کشور" و شاخص "وجود محدودیت جهت اقلام صادراتی" قابل کاربرد می باشد؛ شاخص های فوق هر کدام به ترتیب در میان شاخصهای عملکرد عمومی و نیز عملکرد قوانین و مقررات از پایین ترین سطح رضایتمندی برخوردار می باشد. از دیگر راهکارهای پیشنهادی جهت بهبود شاخص "وجود محدودیت جهت اقلام صادراتی"، می توان به بررسی و بازنگری سیاستها و قوانین موجود در راستای صادرات کالا از مناطق مرزی توسط سازمانهای دولتی مرتبط اشاره نمود. از سوی دیگر با توجه به پایین بودن سطح رضایتمندی شاخص عملکرد مدیریتی "مهارت و تخصص لازم" در مقایسه با سایر شاخصهای مدیریتی، به منظور بهبود این شاخص، برگزاری دوره های آموزشی - تخصصی ویژه برای مدیران تعاونی ها و یا جذب نیروهای متخصص و تحصیل کرده برای این جایگاه (مدیریت) توصیه می شود.

گذشته علت اصلی برقراری تسهیلات واردات و صادرات برای ساکنان مرزی، نوعی حمایت در جهت جلوگیری از تخلیه جمعیتی این مناطق و پیشگیری از پیامدها و اثرات سوء آن بوده است (۶). اطلاعات و یافته های حاصل از این تحقیق نشان داده است که کارکردهای متفاوتی از شرکت های تعاونی مرزنشینان انتظار می رود که طیف گسترده ای از معادلات انسانی و محیطی را از فعالیت های اجتماعی، فرهنگی، امنیتی و اقتصادی در بر می گیرد. یافته های این تحقیق مشخص نمود که متساقنه عملاً شرکت های تعاونی مرزنشینان توفیق چندانی را در عملکرد اقتصادی میزان تاثیرگذاری بر اقتصاد خانوار دارا نبودند (میزان رضایتمندی اعضاء از شاخصهای عملکرد اقتصادی به طور متوسط پایین تر از سایر مولفه های عملکردی تعاونی ها برآورد شده است). این مساله می تواند به دلایل متعددی از عوامل مربوط به فعالیت تعاونی های مرزنشینان مرتبه باشد، به گونه ای که عملکرد اقتصادی در مقایسه با سایر زمینه های عملکرد تعاونی ها گردیده است.

با توجه به نتایج حاصل از مطالعه اعضای تعاونی های مرزنشینان از عملکرد این تعاونی ها در زمینه شاخص "هدایت تولید کالاها با اهداف صادراتی" کمترین میزان رضایت را داشته اند (آخرین رتبه رضایت براساس هر دو روش آنتروپی و CSM)، که خود حاکی از عملکرد نامناسب این تعاونی ها در زمینه هدایت کارآمد کالا می باشد. در این راستا توصیه می گردد با تشکیل و گسترش واحد های تحقیق و توسعه در چارچوب تعاونی ها، ضمن بررسی عوامل موثر در این موضوع و نیز تحقیقات بازاریابی محصولات تولیدی تعاونی ها و نیز گامهای موثری را در بهبود عملکرد آنها برداشته شود. شاخص ارائه راهکارهای موثر جهت بهبود ان، در سایر فعالیتهای تعاونی ها اقتضادی "ارتقاء توان تولیدی منطقه" نیز پس از شاخص "هدایت تولید کالاها با اهداف صادراتی" از کمترین میزان رضایت در میان اعضای تعاونی ها برخوردار بوده، که خود بیانگر عملکرد ضعیف

جدول ۲- میزان رضایتمندی اعضا از هر یک از شاخصهای فعالیت تعاونی‌ها (نتایج حاصل از برآورد شاخص CSM)

اولویت بندی براساس روش انتروپی	میزان رضایت مندی براساس شاخص (درصد) CSM	ابعاد مختلف فعالیت شرکتها
28	46.29	کاهش نوسانات درآمد خانوار از طریق بسط و گسترش منابع درامدی
30	42.36	ارتقاء سطح درآمد خانوار
19	59.88	ارتقاء کیفیت کالاهای مورد مبادله
31	40.87	ارتقاء توان تولیدی منطقه
32	28.39	هدایت تولید کالاهای با اهداف صادراتی
9	67.29	اشغالزایی مستقیم و غیر مستقیم
23	55.4	ایجاد محدودیت برای گسترش مشاغل کاذب
17	60.88	برقراری امنیت اقتصادی جهت سرمایه‌گذاری
۱	82.55	ایجاد محدودیت در شکل کیری فاچاق
۱۶	62.33	جلوگیری از مهاجرت جمیعت مرزنشین
12	65.79	برقراری امنیت و آرامش در منطقه
10	66.86	انگیزش روحیه همکاری و مشارکت محلی
13	64.75	ایجاد همپستگی ملی و انسجام اجتماعی
۵۱	60.99	انگیزش روحیه اعتماد به دولت در مناطق مرزی
25	53.29	کاهش جرایم و مفاسد در مناطق مرزی
27	47.53	توسعه ارتباطات فرهنگی با کشورهای همچوار
۵	78.23	مسئولیت پذیری
26	47.62	مهارت و تخصص لازم
۳	84.32	رعایت قانون و عدالت
۴	85.02	نظم و انضباط کاری
20	57.5	ارائه خدمات به اعضاء در بازار داخل کشور
29	44.28	ارائه خدمات به اعضاء در بازار خارج از کشور
6	74.21	ارائه امکانات پشتیبانی به اعضاء
14	62.38	حذف یا کاهش بروکراسی اداری
24	53.42	اعطای معافیت‌ها و حذف یا کاهش عوارض
11	65.89	ثبات و پایداری قوانین و مقررات
8	69.23	نبود تنگناهای قانونی
7	72.73	رویه‌های قانونی مورد عمل
۲۱	60.05	وجود سقف جهت ارز تخصیصی
۱۸	57.28	وجود محدودیت جهت اقلام وارداتی
22	55.69	وجود محدودیت جهت اقلام صادراتی
۲	85.63	وجود محدودیت قانونی در شرایط عضویت

ماخذ: نتایج حاصل از یافته‌های تحقیق

جدول ۳- ارزیابی نگرش و میزان رضایتمندی کلی اعضا در ابعاد مختلف فعالیت تعاونی های مرزنشین

میزان رضایتمندی (درصد)	شرح
عملکرد براساس شاخص CSM	اختلاف عملکرد با انتظار*
۲۶/۲	سنچش عملکرد مدیریت
۴۱/۶	سنچش عملکرد عمومی شرکت
۳۳/۴	سنچش عملکرد قوانین و مقررات
۴۸/۵	سنچش عملکرد اقتصادی
۳۴/۴	سنچش عملکرد اجتماعی
۳۴/۳	رضایتمندی کل

* حد نهایی انتظار ۱۰۰ درصد می باشد

ماخذ: نتایج حاصل از یافته های تحقیق (نتایج حاصل از براورد شاخص CSM)

منابع

- ۱- ابراهیمی م. ۱۳۸۴. بررسی تاثیر کیفیت خدمات بانک کشاورزی بر میزان رضایت مشتریان هدف در منطقه غرب استان مازندران. فصلنامه بانک کشاورزی (۷)، ۲۰۱-۲۳۷.
- ۲- ابراهیم زاده ع و بریمانی ف. ۱۳۸۴. تحلیلی بر تعاونی های مرزنشینان و جایگاه ساختاری و عملکردی آن در سیستان و بلوچستان، پژوهش های جغرافیایی، شماره ۵۱ تهران.
- ۳- اصغرپور م.ج. ۱۳۷۷. تضمیم گیری های چند معیاره، تهران: انتشارات دانشگاه تهران.
- ۴- باریکانی آ و کفashی ا. ۱۳۸۲. بررسی رضایتمندی مراجعین به مراکز بهداشتی درمانی تابعه دانشگاه علوم پزشکی ایران. مجله علمی سازمان نظام پزشکی جمهوری اسلامی ایران، ۲۱(۴)، ۲۶۶-۲۷۱.
- ۵- بامداد ن. و رفیعی ن. ۱۳۸۷. بررسی رضایت مشتریان از کیفیت خدمات خودپرداز بانکها. دوفصلنامه پژوهشنامه مدیریت اجرایی، شماره ۳۱، ۳۹-۵۹.
- ۶- بت کی کی). ۱۳۸۳. فراتر از رضایت مشتری. ترجمه: سعید مهدوی، انتشارات سازمان مدیریت و برنامه ریزی، تهران.
- ۷- ذوالقدری م.، سرمدی م.ر، نگارنده ر.، زندی ب. و احمدی ف. ۱۳۸۷. بررسی رضایت دانشجویان و مدرسین پرستاری و مامایی از به کارگیری سیستم آموزش الکترونیکی ترکیبی. فصلنامه پژوهش پرستاری، ۱۰-۹۵، ۱۱۰-۱۱.
- ۸- صانعی ن. ۱۳۷۲. بررسی عملکرد شرکت های تعاونی مرزنشینان کشور. وزارت تعاون، دفتر تحقیقات و پژوهش، تهران.
- ۹- صدقی ع.، سیدجوادی ر.، مطابی د.، حسینی ج. و یزدانی ح.ر. ۱۳۸۸. بررسی مقایسه ای مدل های شاخص رضایت مشتری و ارائه مدلی برای سنجش رضایت مودیان مالیاتی سازمان امور مالیاتی کشور. فصلنامه مدیریت بازرگانی، ۱۱-۱۰۱، ۱۱۸-۱۱۸.
- ۱۰- عسگری ع.، اشرف زاده ح.ر. ۱۳۶۹. بررسی جایگاه تعاون در بازرگانی خارجی کشور. موسسه مطالعات و پژوهش های بازرگانی، تهران.
- ۱۱- مختاری ا. ۱۳۷۱. وضعیت تعاونی های مرزنشین استان بوشهر. وزارت تعاون، تهران.
- ۱۲- مرکز آمار ایران. ۱۳۷۹-۱۳۸۳. نتایج طرح آمار گیری از هزینه و درآمد خانوار کشور، تهران.
- ۱۳- منصورفر ک. ۱۳۸۵. روشهای آماری. انتشارات دانشگاه تهران، چاپ هشتم، تهران.
- ۱۴- نور محمدی خ. ۱۳۷۳. جنبه های اقتصادی مبادلات مرزی. موسسه مطالعات و پژوهش های بازرگانی، تهران.

15-Bond E.U., and Fink R.L. 2003. Customer satisfaction and marketing quality interface. Journal of Business and Industrial marketing.

16-Hayes B.E. 1997. Measuring customer satisfaction (Development and use of questionnaires). Publisher: ASQ Quality , 2 sub Edition.

17-Marshall F., Chakraborty G., and srivastave P. 2007. Are drivers of customer satisfaction different for buyers/users from different functional areas?. Journal of Business and Industrial Marketing.

18-Rossumme J. 2003. Customer satisfaction measurement in a business-to- business context: a conceptual framework. of Business and Industrial Marketing.